

“稻桩”生出吨粮田

——看开州区再生稻如何“再生金”

□ 开州日报记者 李艳

“喜看稻菽千重浪，遍地英雄下夕烟。”当下，开州区10万亩再生稻示范田里，金穗随风翻涌，收割机往来穿梭，呈现出一片繁忙的丰收景象。

开州区作为重庆市产粮重点区县之一，常年水稻种植面积超40万亩，产量近20万吨，其中约10万亩蓄留再生稻，年产量近2万吨，多次创下同纬度单产世界纪录。

再生稻，是指水稻收割后利用稻桩上的休眠芽，经适宜水肥管理后再次成穗收获的一季水稻。近年来，开州区依托重庆市水稻产业技术体系创新团队、市科技特派团、开州再生稻科特试验站及科创示范园等平台，在科学选种、核心技术攻关上发力，同时给予种植户政策扶持，让再生稻亩产稳步提升，书写着粮食增产、农民增收的精彩篇章。

科学选种，给高产注入“核心力”

“选好一粒种，增产千粒粮。”在再生稻种植领域，科学选种是高产的关键密码。

“再生稻品种选育，就像选运动员一样，要耐力好、爆发力强的。”开州区农业发展服务中心粮油服务站副站长王文华形象地比喻，自2013年起，开州区就精心挑选适合本地生态条件，且通过国家审定或重庆市审(认)定、适宜在重庆推广的合法品种，如宜香优2115、渝香优8133、渝香203、宜香优1108、内香8518、C两优0861等。这些品种头季丰产稳产性好、再生力强，头季生育期155天左右、再生季65天左右。

品种选育的“科学范儿”体现在方方面面。在中和镇再生稻示范田里，农技专家测产发现，宜香优2115再生稻平均亩产达302公斤，高产田更是超过330公斤，亩产位居全市前列。王文华介绍：“我们建立了品种数据库，跟踪各品种在不同区域、土壤条件下的表现，为农户提供‘定制化’选种方案。”

良种先行，成效显著。中和镇白水村8组种粮大户苟绍连深有体会：“我试种了200多亩宜香优2115品种的水稻，分蘖能力强，头季收割后稻桩腋芽萌发率达85%以上，这是再生稻高产的关键。今年头季、二季稻谷亩产可观，总产量达到42万斤。”

据统计，开州区已累计筛选推广适宜再生稻品种10余个，良种覆盖率达100%。如今，科学选种已成为开州区再生稻高产的“核

□ 大渡口报记者 朱晨震

“从申请到放款仅用两天，206万元额度解了公司的燃眉之急！”近日，重庆新添力仪器仪表有限公司(以下简称新添力)负责人难掩激动。这家曾因小微身份、无担保措施而融资碰壁的企业，借助“渝链贷”实现蜕变，不仅顺利支付货款、投入研发，更在2024年成功获评高新技术企业。

这一高效融资案例，揭开了大渡口区在软件信息服务领域多点突破的发展画卷。

2023年8月，位于重庆市互联网产业园的重庆市现代产业链服务中心有限公司(以下简称现代产业链中心)正式上线“渝链贷”应用，为全国首创的产业链数据增信融资通道。据悉，现代产业链中心是服务于全市制造业产业链融资发展的公共服务平台，也是大渡口区实施软件产业“满天星”行动计划引进的重大项目之一，由渝富集团、机电集团以及宗申产业集团、浙江同盾控股有限公司联合成立。

“我们的‘渝链贷’改变了以往需要核心



开州再生稻喜获丰收。开州日报记者 张鑫坪摄

心力”，为保障粮食安全、促进农民增收铺就了一条坚实的道路。

科技赋能，让高产有了“金钥匙”

“每年区镇两级的农技人员都在育苗、栽插、打药、收割等环节全程跟踪指导，让我们种得既安心又省心。”南雅镇种粮大户冯刚种了100多亩再生稻，提起技术帮扶满是感激。技术支撑贯穿再生稻种植全链条。开州区编制《开州区中稻—再生稻绿色优质高效标准化栽培技术》，围绕适期播种、合理密植、病虫害防治等10余个关键环节精准施策，为种植户提供科学指引。

机械化改造是破解劳动力瓶颈的“利器”。中和镇再生稻示范田里，四台联合收割机协同作业，谷粒通过输送管直接装进运输车。苟绍连的库房里，旋耕机、插秧机等设备一应俱全。“从耕整地、工厂化育秧到机收烘干，全程机械化省时省力又省钱。”他算了一笔账：机械化作业每亩节省成本300元，亩均收益超1000元。目前，全区水稻机收率达

95%，机损率控制在3%以内。

“3月播种，4月栽插，头季稻生长期155天左右，亩产650公斤。人工收割头季稻后，间隔60多天就能收第二季，两季总生长期220多天，亩产相超1000公斤。”王文华介绍。

近年来，开州区依托高标准农田和宜机化改造、新农机与智能化设备推广，以及农机农艺深度融合，再生稻屡创佳绩，多次刷新同纬度单产世界纪录。2021年，开州区高产片区再生稻首次实现单季亩产突破600公斤、双季亩总产突破1300公斤，成功达成“一稻双收”与“吨粮田”目标。

政策托底，为高产筑牢“压舱石”

“再生稻是‘懒人田’，更是‘金饭碗’！”临江镇种粮大户王胜洪望着自家2000多亩稻田喜笑颜开。其中1000多亩采用“中稻+再生稻”模式，每亩能增收110元，仅此一项就带来11万余元的额外收益。

这份丰收的底气，源自开州区对再生稻持续十年的政策扶持。自2013年起，开州区在再

生稻核心示范区推出扶持政策：统一免费发放宜香优2115、渝香优8133等高产优质品种，配送再生促芽肥；对抽水抗旱的乡镇按15元/亩给予补助；对再生稻亩产达180公斤及以上的农户，发放80—100元/亩的奖励补贴。王胜洪掰着手指数账：“光去年就领了10万元补贴！”

近年来，开州区将再生稻作为特色农业产业重点培育，在技术推广、示范基地建设等领域持续发力，通过打造“开州再生稻”等地域品牌，推进绿色有机认证提升产品附加值，并延伸产业链条，探索发展稻田综合种养提升综合效益。

“从选种到收割，政府全程保驾护航，我们只管专心种好稻。”王胜洪朴实的话语，道出了众多农户的共同心声。

金秋暖阳倾洒，十万亩再生稻田翻涌着金色波浪，为种植户带来满盈的希望，也奏响了丰收的欢乐乐章。



大渡口：创新破局融资壁垒 多领域成果赋能软件信息发展

企业确权、应收账款质押等传统的供应链业务模式，综合运用大数据、隐私计算、人工智能等技术，通过对包含供应链企业交易数据在内的多维大数据进行挖掘，建立供应链企业智能风险决策模型，为核心企业供应链上下游企业打造专属融资服务产品，解决供应链上下游企业的融资需求。”现代产业链中心负责人介绍，“渝链贷”不需要核心企业确权，不占用核心企业授信额度，不强制联通核心企业系统，不增加核心企业责任风险，可以向全市“33618”现代制造业集群体系企业，整个业务流程已实现线上申请、智能审批、在线签约及放款。

截至目前，现代产业链中心“渝链贷”服务的核心企业扩容至18家，为核心企业产业链上中小微企业授信金额达4.58亿。

这一成果不仅是创新突破服务壁垒的生动体现，更折射出大渡口区软件信息服务业正向跨区域、多场景的产业服务拓展。

今年7月底，甘肃省宁县人民政府与重庆观度科技股份有限公司(以下简称观度科技)举行政企合作签约仪式，观度科技“青少年健康成长一站式服务平台”正式落地宁县，双方将围绕青少年健康产业链建设、数字化转型升级及项目联合申报等方面展开全面合作。

随着大数据人工智能风起云涌，观度科技打造的可袖青卫青少年健康管理平台，经过持续开发迭代和优化升级，进一步满足青少年健康成长一站式服务，以“普惠+公益”模式，相继在重庆市大渡口区、石柱县、巫山县、彭水县，甘肃省庄浪县、静宁县等地投入使用，得到了学校、老师及家长的广泛认可和赞誉，并取得了良好的社会效益。

观度科技的平台能在多区域落地并收获认可，这背后，更是大渡口区对软件信息服务业持续深耕、厚植产业土壤的结果。近年来，大渡口区不断增强软件信息服务业质量，培育市级“专精特新”软件企业16家，3家企业入

选“满天星”示范企业创建名单，5家企业入选成渝地区工业互联网资源池，2款产品入选全市首次软件，进一步提升企业核心竞争力。

此外，赋能重庆风渡新材料有限公司打造年产20000吨绿色高性能玻纤风电拉挤片材基础级智能工厂、重庆太仓科技有限公司推出高端摩托车气缸体基础级智能工厂、重庆海康威视科技有限公司建设智能视频产品制造先进级智能工厂……大渡口区助力企业软件信息数字化改造，实施智能化改造项目81个，建成先进级智能工厂3家、基础级智能工厂19家，8家企业通过国家两化融合贯标。

大渡口区经济信息委相关负责人表示，接下来，将持续优化软件信息服务业发展环境，鼓励企业不断提升自身创新能力和核心竞争力，积极拓展市场，加强行业交流与合作，共同推动软件信息服务业发展，为区域经济高质量发展注入源源不断的新动力。

永川周末经济新引擎：群众体育“燃”动全域消费

□ 渝西部市报记者 潘玥希/文 刘灿/图

2025年秋季的周末，永川的“日程表”被体育填满。重庆市足球超级联赛(以下简称“渝超”)永川的两个主场赛事相继擂响战鼓；陈食街道的“永BA”篮球赛激战正酣；石笋山的爱情马拉松，让奔跑的步履与山水风光、浪漫传说交织成一幅动感画卷。

赛事一场接一场，人流一波接一波。记者观察到，群众性体育赛事的火热，正搅动着永川消费市场的一池春水，让“周末经济”呈现出火爆之势。

精准引流：从赛场到市场

与传统的观光旅游不同，体育赛事具有强大的定向引流能力。

在“渝超”联赛永川主场外，随处可见身着主队球衣的球迷。他们不仅是呐喊助威的“第十二人”，更是拉动消费的“生力军”。比赛日傍晚，体育场周边的餐馆、饮品店座无虚席。“最近两个主场周末，下午五六点就开始上客，基本都是来看球的。翻台率比平常周末高了至少五成。”一家火锅店老板告诉记者。同样，周边停车场、便利店、KTV的生意也水涨船高。

这种“赛事+消费”的模式在“永BA”中体现得更为淋漓尽致。陈食街道的篮球赛，将竞技场直接搬到了群众家门口。每当夜幕降临，赛场周边的夜市摊点人声鼎沸，烧烤、冰

粉、玩具摊的营业额直线上升。“下午两三点就有人来吃烧烤，五六点下班高峰，很多球迷开车过来，边吃边等比赛开始。晚上九点半、十点比赛结束，还有不少人回来喝酒聊天，营业时间都延长到凌晨两三点。”陈食烧烤摊主何里说。

一场球赛，盘活了一个街区的夜经济。市民王先生专程从永川城区赶来：“这里氛围特别好，既有精彩球赛，又有地道美食，还能和朋友一起热闹，以后有比赛我还来。”

情感增值：从激情到消费

体育赛事自带情感附加值。胜利的狂喜、虽败犹荣的感慨、并肩作战的情谊，以及共同见证的集体记忆，这些澎湃的情绪需要找到宣泄和延续的出口。而这个“出口”，往往就是消费。

一场精彩比赛结束后，球迷们意犹未尽，相约大排档把酒言欢，复盘赛事，这催生了“赛后经济”。在陈食街道烧烤一条街，滋滋作响的烤肉散发着香气，食客们一边大快朵颐，一边热烈讨论着刚刚结束的“永BA”赛事——有人回味关键进球，有人点评球员表现，“边看球赛边吃烧烤”已成为当地居民和游客的“十月限定快乐”。游客谭庆感慨：“篮球的热情加上烧烤的烟火，特别让人觉得开心。”这种由情感驱动的消费，是“体验经济”的典型体现。人们不再仅仅为产品本身付费，更是为比赛过程中的紧张、激动、感动



「永BA」在陈食街道开赛。

与归属感付费。

时空重塑：从一日到周末

群众性体育赛事，特别是像“渝超”“永BA”这样系列化、联赛制的赛事，有效地将“周末”这个时间概念，塑造成了永川一个极具吸引力的消费空间。它们改变了以往“白天看景，晚上走人”的浅度旅游模式，通过将赛事活动安排在周五晚、周六全天或周日上午，自然而然地延长了游客的停留时间。来看球的、来打球的、来跑步的，以及他们的亲友团，都需要在永川解决住宿问题。这使得永川城区的酒店在周末迎来了持续的客流。一位酒店经理表示：“以商务客为主的周一至周四相对平稳，周末因为赛事带动，入住率显著提升，‘周末房’变得紧俏起来。”

这种“以赛促留”的效果，打破了工作日与周末的消费“温差”，让永川的“周末经济”版图从核心商圈向体育场馆、特色街道、风景区乃至广袤乡村扩展，形成了一个多层次、立体化的消费网络。



慕江 外贸走出去 外资引进来

□ 新华每日电讯记者 黎华玲

走进慕江高新区重庆炙焱动力制造有限公司，生产车间内流水线高速运转，一派繁忙景象。作为国家级高新技术企业，该公司深耕摩托车及新能源动力系统研发，凭借多项核心专利技术，产品已打入南美、欧洲、非洲等70多个国家和地区。“破局海外市场的‘金钥匙’，是企业坚持研发创新。”重庆炙焱动力制造有限公司董事长张益敏说，今年上半年，公司出口摩托车达4.5万台，出口额同比增长30%。

同在一个园区的慕江宏洋齿轮传动有限公司，最近刚刚搬进新厂房。这家专注汽车、摩托车配件的企业，靠品质与技术将产品远销欧洲、东南亚。“抱团出海才能走得更远。”慕江宏洋齿轮传动有限公司副总经理杜勇说，公司联合同行企业丰富产品种类，共赴国际展会，今年上半年出口额增幅达70%，同行企业也收获满满。

在日前举行的西部陆海新通道渝澳通数智贸易平台上线推介会上，重庆市慕江区与该平台签署战略合作协议，借力平台渠道优势，专业团队和全链条服务等，推动本地产品拓展海外市场。目前，当地10余家齿轮企业产品已上线平台，牛肉干、豆腐乳等土特产品入驻线下展厅。

外贸走出去，外资引进来。近日，由中国电信股份有限公司重庆分公司与来自新加坡的普洛斯共同投资建设的中国电信慕江云数据中心项目正式投运。该项目总投资10亿元，建成后 will 形成2000架机柜的A级云网算力数据中心，预计年产值8000万元，年纳税约500万元。

作为国家网络安全产业园区主要承载地，慕江区于2019年开始布局西部信息安全谷，构建产学研一体生态。依托良好产业基础，中国电信慕江云数据中心项目自2023年开工建设以来，累计到位外资702万美元。“我们将助力慕江培育新产业，夯实数字经济根基。”普洛斯数据中心副总裁章亮表示。

数据显示，2025年上半年，慕江区进出口总额达3.6亿元，同比增长8%；到位外资356万美元，同比增长180%。慕江区相关负责人表示，通过“引进来”和“走出去”双向发力，慕江既培育出一批具有国际竞争力的本土企业，又借助优质外资项目构建起内外联动的开放格局。

梁平落实重庆市“AI+企业码上服务”数字化转型举措 企业“零次跑”有事“码”上办

□ 梁平报记者 孙莎莎

“提交诉求后，3个工作日就收到了多部门的协同方案，新品推广的政策和渠道一次性落实到位。”近日，梁平奇爽食品有限公司负责人戴煌昭对梁平以数字化服务破解企业发展难题赞不绝口。

据了解，传统企业服务模式中存在着政策匹配不精准、跨部门协同效率低等问题，成为制约产业发展的突出瓶颈。为破解这一困局，梁平积极响应落实重庆市“AI+企业码上服务”数字化转型举措，构建起以数据为基础、智能为驱动、企业为中心的新型服务体系，实现企业“零次跑”、有事“码”上办。

梁平奇爽食品有限公司发展难题迅速解决得益于此举的落实，企业通过重庆市“AI+企业码上服务”平台提交新品宣传推广诉求后，梁平服务专员迅速对接梁平区经济信息委、梁平高新区管委会等部门，全程“保驾护航”确保诉求高效落地。

目前，依托全市万余条涉企政策数据资源，重庆市“AI+企业码上服务”平台在梁平实现了政策服务的精准触达与高效办理。企业通过语音交互即可完成诉求填报，系统依托多模态感知算法，能自动识别企业类型与需求，生成定制化“政策套餐”——中小企业转贷应急、商业价值信用贷等政策一目了然，有效解决“政策找不到、看不懂、申报难”的痛点。更值得关注的是，平台建立的线上线下闭环机制，将企业问题诉求的平均办理时长从1个月压缩至3个工作日，大幅提升了服务响应速度。

高效服务的背后，是梁平“专班+专员”服务体系的坚实支撑。全区组建三级服务架构，为注册企业配备“一对一”服务专员，形成“有求必应、无事不扰”的兜底服务能力。数据显示，自平台上线以来，梁平已有143家重点企业完成注册使用，涵盖三大主导产业，75家企业反馈的技术改造、市场拓展、政策申报等重点问题全部办结，企业满意度位居全市前列。

“平台不仅要‘建好’，更要向‘好用、有用、管用’深化。”梁平区经济信息委相关负责人表示，下一步将结合本地产业特色优化平台功能，重点强化产业技改补贴、产学研合作等场景的智能匹配能力，让数据多跑路、工作人员多服务，以更优营商环境助力三大主导产业发展壮大。

奉节 “诗城”风光引游人



10月26日在重庆云阳世界地质公园的恐龙化石遗址馆拍摄的恐龙化石。重庆云阳世界地质公园以中侏罗世恐龙化石群为主要特色，拥有长达18.2公里的“世界恐龙化石长城”和世界最大的侏罗纪单体恐龙化石墙，串联了亚洲侏罗纪恐龙的演化历程，填补了世界恐龙演化序列空白。

新华社记者 周佳谊